

Chiffre d'affaires du 1^{er} semestre 2016-2017

Forte croissance des revenus : +33 %¹ à périmètre et taux de change constants

70 % du CA provient des nouvelles activités à forte croissance

FreePrints (impression mobile) a doublé ses ventes en un an

Paris, France – le 9 février 2017. Le chiffre d'affaires consolidé du Groupe Avanquest (ISIN : FR0004026714) progresse de 33 %¹ à périmètre équivalent et taux de change constants pour atteindre les 71,9 M€ (+29 % à périmètre équivalent et +0,5 % sur le chiffre d'affaires publié) sur le premier semestre de l'exercice 2016-2017 (1er juillet – 31 décembre 2016), le poids des dépenses marketing étant resté stable par rapport au chiffre d'affaires.

Ce semestre confirme de nouveau la pertinence de la stratégie du Groupe mise en place par son PDG Pierre Cesarini sur ses nouvelles activités de croissance qui représentent aujourd'hui plus de 70 % du CA alors qu'il y a trois ans elles n'en représentaient que 19 %. Ces nouvelles activités affichent par ailleurs une croissance annuelle supérieure à 50 % depuis leur lancement il y a trois ans.

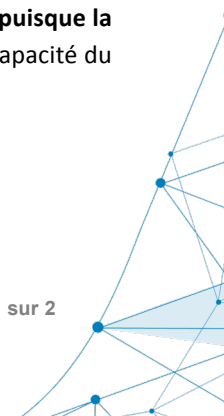
<i>en millions d'euros</i>	S1 2016-2017 Juil. à Déc.	S1 2015-2016 Juil. à Déc.	Δ	Δ à taux de change et périmètre constants
Avanquest Software	21,1	21,8	-4%	-4%
PlanetArt	49,6	31,8	56%	62%
myDevices	1,3	2,0	-36%	-36%
Chiffre d'affaires périmètre constant	71,9	55,6	29%	33%
Autres*		16,0	-100%	
Chiffre d'affaires publié	71,9	71,6	0,5%	

* Avanquest Software Publishing Ltd

Cette croissance des revenus est portée par la poursuite de la forte hausse du chiffre d'affaires de PlanetArt, l'activité d'impression du groupe Avanquest, qui bondit de 62 % à 49,6 M€. Plus particulièrement, les applications pour smartphones FreePrints affichent une hausse de +110 % d'une année sur l'autre (à taux de change constant) à 29,9 M€, avec plus de 5 millions de clients.

Après le succès mondial de FreePrints - l'application la plus utilisée au monde pour imprimer ses photos à partir de son smartphone - le Groupe a poursuivi sa stratégie de monétisation de sa base clients mobile avec le lancement d'une seconde application en début d'année : FreePrints Photobooks, solution la plus simple et la moins chère du marché pour imprimer des albums photo à partir de son smartphone. **Photobooks, dont la marge brute est nettement plus élevée que celle de FreePrints, continue de voir ses ventes progresser, représentant aujourd'hui une part significative du chiffre d'affaires de PlanetArt, et ce quasiment sans aucune dépense marketing, puisque la plupart des clients ayant commandé des Photobooks sont issus de la base clients FreePrints**, illustrant la capacité du Groupe à rentabiliser la base clients développée au travers de FreePrints.

¹ Par rapport au premier semestre de l'exercice précédent, à périmètre équivalent et taux de change constant



myDevices, l'activité de gestion des objets connectés, continue de focaliser ses efforts sur l'augmentation très forte de sa communauté de développeurs autour de Cayenne, outil intuitif et dynamique de création de projets IoT (Internet of Things, internet des objets). En moins d'un an, **Cayenne a dépassé fin décembre les 120 000 développeurs et poursuit sa croissance à un rythme soutenu avec plus de 150 000 développeurs à présent.**

L'entrée de Semtech Corporation au capital de myDevices, telle qu'annoncée le 5 janvier 2017, permet à myDevices de se donner comme objectif **d'accélérer le déploiement de Cayenne à travers le monde pour en faire à terme l'outil de développement de référence pour l'Internet des Objets.**

Dernière activité historique du groupe, la division **Avanquest Software** enregistre à fin décembre une baisse de 4 % de son activité à 21,1 M€ à périmètre équivalent, et continue de concentrer sa stratégie sur l'augmentation de sa rentabilité.

Pour Pierre Cesarini, PDG d'Avanquest : « Nous avons totalement réinventé Avanquest qui est devenu un groupe parmi les plus innovants au monde aujourd'hui dans le domaine des nouvelles technologies. En à peine trois ans, avec le succès spectaculaire de FreePrints, nous avons atteint un CA de près de 50 M€ en un seul semestre avec une solution mobile qui a déjà séduit des millions de clients à travers le monde. Un grand groupe comme Semtech, leader mondial de l'Internet des Objets, a validé le caractère unique de nos solutions IoT dans ce qui va être la prochaine grande révolution technologique. Au-delà d'une très forte croissance de notre chiffre d'affaires, c'est aussi et surtout cette capacité d'innovation qui fait notre plus grande fierté grâce au travail de toutes nos équipes à travers le monde et également au soutien actif de nos actionnaires. Cette évolution positive de notre chiffre d'affaires sur ce semestre nous permet d'être serein quant à notre ambition d'afficher un EBITDA ajusté² positif sur l'année calendaire 2017³. »

Prochaine communication :

- Résultats semestriels 2016/2017 (juillet à décembre 2016) : 30 mars 2017

Ligne téléphonique dédiée aux actionnaires individuels : **0 811 04 59 39** (appels facturés 0,05€ la minute + prix d'un appel local). Ligne ouverte du **mardi au jeudi de 14h à 16h.**

À propos d'Avanquest :

Acteur global de l'Internet et du mobile, Avanquest fait partie des quelques groupes français de ce secteur à réaliser plus de 100 millions d'euros de chiffre d'affaires, dont plus de la moitié aux États-Unis. Sous l'impulsion de son Président, Pierre Cesarini, Avanquest a opéré une réorientation stratégique centrée sur trois domaines d'activités – l'impression digitale à travers sa nouvelle division PlanetArt, la gestion de l'internet des objets via sa division myDevices et enfin son activité d'e-commerce via sa division Avanquest Software :

- *PlanetArt : leader mondial de l'impression sur mobile notamment à travers son offre FreePrints – la solution la moins chère et la plus simple au monde pour imprimer ses photos de son smartphone – FreePrints a déjà conquis plus de 5 millions de clients, chiffre en croissance continue depuis son lancement ;*
- *myDevices : plateforme globale de gestion de l'Internet des Objets (IoT), permettant aux grandes entreprises, quel que soit leur secteur d'activité, de développer et de déployer rapidement une solution IoT pour leurs clients ;*
- *Avanquest Software : 1er distributeur mondial de logiciels tierces parties. Avanquest Software vend tous les ans plus d'un million de logiciels via ses sites web et points de vente à travers le monde.*

² L'EBITDA ajusté est l'indicateur de suivi de la rentabilité opérationnelle des activités. Il correspond au Résultat Opérationnel Courant avant impact des dotations et amortissements (-5,4 M€ au 30/06/16 vs -2,9 M€ au 30/06/15), de la production immobilisée (+0,5 M€ au 30/06/16 contre +4 M€ au 30/06/15), ainsi que des retraitements IFRS (0 M€ au 30/06/16 vs -0,9 au 30/06/15).

³ L'année calendaire correspondant à la période allant du 1er janvier au 31 décembre 2017.

