

- Hausse du chiffre d'affaires de 31%¹ sur l'année : 130 M€
- PlanetArt accélère sa trajectoire de croissance au 2nd Semestre à +60% contre +56% au 1^{er} Semestre
- Les nouvelles activités du Groupe représentent près de 70% du CA

Paris, France – le 9 août 2017. Le Groupe Claranova (anciennement Avanquest) publie un chiffre d'affaires annuel consolidé pour l'exercice clos au 30 juin 2017 (1^{er} juillet 2016 - 30 juin 2017) de **130,2 M€** en hausse de 11%, soit **une croissance de 31% à périmètre constant**.

<i>en millions d'euros</i>	2016-2017	2015-2016	Δ
Avanquest Software	38,5	39,7	-3%
PlanetArt	88,9	56,4	58%
myDevices	2,8	3,7	-23%
Chiffre d'affaires périmètre constant	130,2	99,8	31%
Autres*		17,7	NS
Chiffre d'affaires publié	130,2	117,4	11%

* Avanquest Software Publishing Ltd (cédée le 1^{er} avril 2016)

Le chiffre d'affaires annuel de PlanetArt s'affiche à nouveau en très forte hausse à +58% pour atteindre 88,9 M€. Poursuivant la dynamique observée ces derniers trimestres, le Groupe continue de confirmer la pertinence de sa stratégie de développement au travers de ses trois activités, semestre après semestre.

<i>en millions d'euros</i>	S2 2016-2017 (jan-juin 2017)	Δ S2 2015-2016	S1 2016-2017 (juil-déc 2016)	Δ S1 2015-2016
Avanquest Software	17,5	-2%	21,1	-4%
PlanetArt	39,3	60%	49,6	56%
myDevices	1,5	-14%	1,3	-36%
Chiffre d'affaires	58,3	32%	71,9	29%

Après un excellent premier semestre, **PlanetArt** a accéléré sa croissance sur le second semestre, impulsée notamment par la poursuite de l'acquisition de nouveaux clients sur FreePrints, son application phare d'impression photos sur mobile, mais également par la confirmation des excellents résultats de FreePrints Photobooks, application dédiée à l'impression de livres photos sur mobile. Cette application, lancée en février 2016 aux États-Unis et au Royaume-Uni, a suscité un engouement fort auprès des clients FreePrints. Ce succès a permis à PlanetArt une accélération de sa croissance (+60% sur le second semestre contre +56% sur le premier semestre²) supérieure à la hausse de ses investissements marketing sur la même période. De ce fait, le poids du budget marketing a baissé de façon significative par rapport au CA d'un exercice sur l'autre.

¹ A périmètre constant

² Pourcentages d'augmentation de CA semestriel comparativement aux semestres respectifs de l'exercice précédent

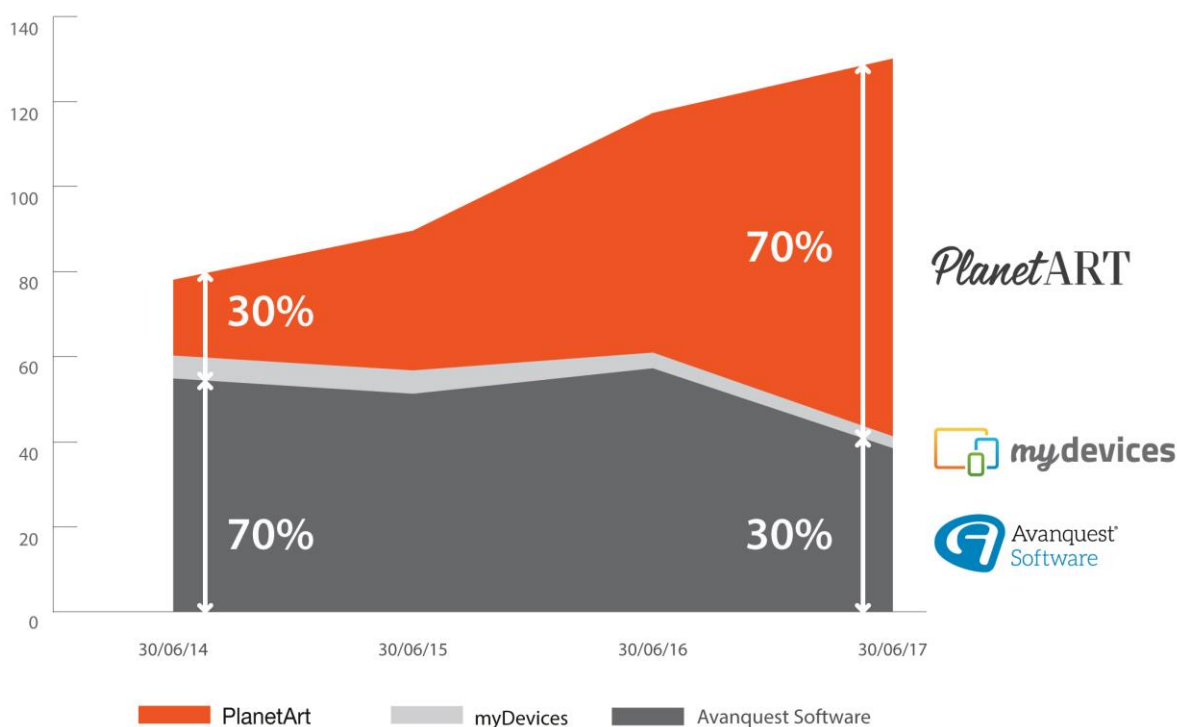
myDevices, l'activité de gestion des objets connectés, affiche un chiffre d'affaires de 2,8 M€ sur cet exercice, en recul de 23% par rapport à l'exercice précédent. Cette décroissance provient essentiellement de la fin de contrats historiques sur des technologies anciennes dans le domaine des télécommunications. myDevices se concentre aujourd'hui exclusivement sur le développement de nouvelles solutions dans le domaine des l'internet des Objets, notamment avec sa solution Cayenne, outil intuitif et dynamique de création de projets IoT (Internet of Things) qui regroupe aujourd'hui plus de 280 000 développeurs, soit une croissance de plus de 600% en un an.

L'activité historique d'**Avanquest Software** voit une légère décroissance de -3% de son chiffre d'affaires tout en poursuivant sa réorientation stratégique vers la monétisation de trafic sur internet. On peut noter que la décroissance du CA s'est ralentie, passant de -4% au premier semestre contre -2% au second semestre.

Les efforts consentis par le Groupe ces dernières années ont permis de transformer l'activité et les métiers de Claranova puisque dorénavant, les nouvelles activités représentent 70% du chiffre d'affaires global.

Évolution du CA depuis trois ans

En M€, sur la base de 12 mois glissants



Le changement de nom du Groupe en **Claranova** s'inscrit d'ailleurs dans cette transformation et acte ainsi définitivement la réorientation du Groupe autour de l'ensemble de ses métiers.

Par ailleurs, le Groupe continue d'explorer toutes les opportunités de création de valeur, en interne ou en externe.

Pierre Cesarini, CEO du groupe Claranova, a déclaré : « *Nous affichons sur cette année fiscale une croissance remarquable de plus de 30%, nous permettant de dépasser les 130M€ de chiffre d'affaires. Cette nouvelle performance provient essentiellement de PlanetArt qui pèse aujourd'hui près de 90M€ alors qu'elle n'existait quasiment pas il y a trois ans. Cette expansion record, que très peu d'entreprises françaises du monde de la technologie ont connue, confirme la pertinence de notre stratégie et le savoir-faire de nos équipes.*

De même, nous sommes convaincus que les technologies tout à fait uniques développées par myDevices pour le monde de l'IoT vont peser et faire référence dans les années à venir. Nous avons également des projets ambitieux dans le domaine de la monétisation de trafic sur internet pour accélérer l'activité d'Avanquest Software. Le Groupe a résolument

prouvé cette année sa capacité d'innovation et d'exécution. Nous disposons des meilleurs atouts pour faire de Claranova un acteur majeur du monde de la technologie. »

Prochaine communication :

Résultats annuels 2016-2017 : 3 octobre 2017

Ligne téléphonique dédiée aux actionnaires individuels : 0 811 04 59 39 (appels facturés 0,05€ la minute + prix d'un appel local). Ligne ouverte du mardi au jeudi de 14h à 16h.

À propos de Claranova :

Acteur global de l'Internet et du mobile, Claranova, anciennement Avanquest, fait partie des quelques groupes français de ce secteur à réaliser plus de 100 millions d'euros de chiffre d'affaires, dont plus de la moitié aux États-Unis. Sous l'impulsion de son Président, Pierre Cesarini, Claranova a opéré une réorientation stratégique centrée sur trois domaines d'activités – l'impression digitale à travers sa nouvelle division PlanetArt, la gestion de l'internet des objets via sa filiale myDevices et enfin son activité d'e-commerce via sa division Avanquest Software :

- *PlanetArt : leader mondial de l'impression sur mobile notamment à travers son offre FreePrints – la solution la moins chère et la plus simple au monde pour imprimer ses photos de son smartphone – FreePrints a déjà conquis plus de 5 millions de clients, chiffre en croissance continue depuis son lancement ;*
- *myDevices : plateforme globale de gestion de l'Internet des Objets (IoT), permettant aux grandes entreprises, quel que soit leur secteur d'activité, de développer et de déployer rapidement une solution IoT pour leurs clients ;*
- *Avanquest Software : 1^{er} distributeur mondial de logiciels tierces parties. Avanquest Software vend tous les ans plus d'un million de logiciels via ses sites web et points de vente à travers le monde.*